



Tesuji CRM [v 3.0]

Gestion de contacts, Agenda, Suivi d'affaires, Devis-Facture.

<http://www.logitheque.com/fiche.asp?i=20106>

Editeur.....: TESUJI SOFT
Site web.....: <http://www.tesuji-crm.com>
Particularités.....: Conseillé avec Microsoft Office (Word, Excel et Outlook) ou OpenOffice.org
A été téléchargé.....: 17 357 fois.
Note Utilisateurs.....: 9,72/10 avec 29 votes.
Scoring Logitheque...: 434
Date d'inscription...: 9/11/2005
Fiche mise à jour le.: 11/10/2011
Type du logiciel.....: Shareware
Prix.....:
Achat en ligne.....:
Langue.....: Anglais Francais
Système.....: Win 7 64-Win 7 32-Win Vista-Win 2008-Win 2003-Win 2000-Win NT-Win XP-Win Me
Runtime.....:
Setup.....: Installation et désinstallation
Date du fichier.....: 7/5/2007
Taille du fichier....: 50303866 octets.
Téléchargement.....: <http://www.logitheque.com/fiche.asp?i=20106>

Descriptif de l'éditeur

Gestion de contacts, organisation commerciale et suivi de projets !

Tesuji CRM est un logiciel crm simple, économique et efficace pour vous organiser - seul ou en équipe - autour des relations avec vos contacts, prospects et clients. Gestion de contacts, organisation commerciale, suivi de projets, devis et factures.

Doté d'un gestionnaire de contacts puissant, il vous permet de créer un dossier par contact et d'y suivre vos opportunités commerciales (affaires) et vos projets tout en y gérant les documents échangés (devis, facture, email, lettre, fax, ...).

Tesuji CRM s'adresse aux indépendants, tpe ou pme (petites et moyennes entreprises) désireux d'avoir une vision complète de leurs activités commerciales avec un logiciel simple, puissante et facile à mettre en oeuvre.

- Gestion de la Relation Client (grc / crm)
- Gestion de contacts
- Partage de documents GED
- Portefeuille d'opportunités commerciales (affaires)
- Planning d'équipe et calendrier partagé
- Suivi de tâche et de temps passés
- Ciblage marketing et envoi d'emailing
- Synchronisation des RDV avec le calendrier Outlook
- Export des tableaux et statistiques sous Excel
- Fusion de documents modèles avec Word ou Excel ou OpenOffice.org
- Agenda et calendrier partagés
- Gestion de votre catalogue de produits
- Devis & Facture (calcul tva)
- Prévision de ventes
- Numérisation de documents au format jpeg
- Suivi de contrats de prestations
- Travail collaboratif autour de la base de données
- Export des données pour publipostage
- Ajout de champs personnalisables
- Importation/exportation de fichiers de contacts au format Excel
- Fonction 'nomade' pour commercial itinérant

outils crm, solutions crm, logiciels crm, indépendant, tpe, pme, agenda, planning, organisation, entreprise, commercial, vrp, gestion, logiciel crm



Notre commentaire (19/10/2009)

Un logiciel de CRM à la fois complet, simple et efficace. Il comporte de nombreux modules qui vont vous assister et permettre d'optimiser votre relation client.

- Un gestionnaire de contact permet de suivre vos clients au travers d'un dossier qui permet de garder trace et retrouver facilement les documents et courriers échangés.
- Une gestion documentaire permet de partager des documents et gérer des modèles.
- Le travail en équipe est facilité via un planning d'équipe et un calendrier partagé.
- Une gestion des tâches qui s'effectue par type avec suivi.
- Portefeuille d'opportunités.
- Organisation des plannings.
- Gestion de projet.
- Marketing.

Un des plus de ce logiciel concerne sa capacité à échanger des informations avec les autres outils bureautiques : synchronisation Outlook, exports de tableaux et statistiques vers Excel, fusion dans votre traitement de texte, envoi et import des emails via Outlook.